



Position: Manager – Corporate Treasury Sales (m/w)

Abteilung: Corporate Treasury Sales, Düsseldorf

Unternehmensinformation:

Anglo Irish Bank lieferte in 2007 im 22. Jahr in Folge ein Gewinnwachstum, eine Ergebnissteigerung von 44% (€1,221 Millionen). Diese Zahlen sprechen für sich und reflektieren das disziplinierte und fokussierte Geschäftsmodell der Bank.

Das kontinuierliche Wachstum hat zu einem anhaltenden Ausbau unserer Geschäftsaktivitäten in Irland, Großbritannien, Kontinentaleuropa und Nordamerika geführt. Im Rahmen dessen sind wir derzeit auf der Suche nach Mitarbeiter/-innen, die ein Arbeitsumfeld schätzen, in dem Selbstständigkeit und Unternehmergeist gefordert sind.

Umfeld der Position:

Der Bereich Corporate & Retail Treasury umfasst das Passivgeschäft der Bank und richtet sich an Privat- und Geschäftskunden. Das Corporate Treasury Team in Düsseldorf trägt hierbei Verantwortung für die Akquisition von erstklassigen Einlagen sowie von Devisengeschäften in Deutschland.

Im Rahmen unserer Geschäftserweiterung suchen wir nun eine ambitionierte und vertriebsstarke Persönlichkeit. In dieser anspruchsvollen Position obliegt Ihnen der verantwortliche Aufbau, die Betreuung und Weiterentwicklung eines Firmenkundenportfolios.

Ihr Verantwortungsbereich:

- Generierung von (Firmen-) Kundeneinlagen und Einkünften aus Devisengeschäften durch den fokussierten und strategischen Ausbau des Marktanteils der Bank in Deutschland durch die Akquisition von neuen Geschäftskunden.
- Zielgruppenorientierte Vertriebsaktivitäten (Recherche, Identifikation und Umsetzung) zur Nutzung des Marktpotentials.
- Repräsentation der Bank vor Ort, Aufbau lokaler Netzwerke sowie Analyse der aktuellen Entwicklung des Vertriebsgebietes.
- Begleitung der Wachstumsstrategie einer traditionsreichen und innovativen Bank.
- Aktiver Beitrag zur Unterstützung und Entwicklung des Teams und des Geschäftsbereichs.

Ihre Qualifikation:

- Bankfachliche Qualifikation und Verankerung im deutschen Finanzmarkt.
- Praktische Erfahrung und fundierte Kenntnisse im Verkauf von Treasury-Produkten.
- Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen.
- Gute Akquisitions- und Beratungskompetenz.
- Freundliches und verbindliches Auftreten.
- Überzeugende und gewinnende Persönlichkeit.
- Ausgeprägte Teamfähigkeit.
- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeit.
- Flüssend in Deutsch und Englisch.

Wenn Sie diese Herausforderung reizt, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung per Email an:

**Christine Müller, Recruiter, Group Human Resources
18/21 St Stephen's Green
Dublin 2, Irland**

**christinemueller@angloirishbank.ie
(Tel 00353 1 616 2527)**